Bilag 6 - Business Model Canvas

**KEY PARTNERS**

**KEY ACTIVITIES**

**VALUE PROPOSITIONS**

**CUSTOMER RELATIONSHIPS**

**CUSTOMER SEGMENTS**

**KEY RESOURCES**

**CHANNELS**

**COST STRUCTURE**

**REVENUE STREAMS**

Google (Android)

Google(Firebase)

Jetbeans(IntelliJ)

Adobe(Illustrator, XD)

Revisorer

Udvikle Desktop & Androidapplikationer.

Kundemøder

Reklame  
(Telefon/Fysisk fremmøde)

Sundhedspersonale / Behandlingsydere

IDE platform (Android Studio / IntelliJ)

Investorer

Terapeuter / personale underlagt sundhedssektoren får bedre mulighed for at have en god kontakt/relation til deres klienter.

Fysioterapeuten vil kunne have kontakt til klienterne, uden for klinikken.

Applikationen giver fysioterapeuten mere tid og større berøringsflade.

Terapeutens patienter kan nemmere få kontakt (feedback), gennem hele deres forløb.

Minimumsydelse – Kontakt mellem serviceyder og kunde.

Vi skaber et tæt forhold til kunden, da kunden inddrages igennem hele udviklingsforløbet.

Aftaler om vedligeholdelse af systemet.

Værdi for private eller offentlige sundhedsydere, som ønsker online patientkontakt.

Virksomheder, som praktiserer inden for behandling og genoptræning.

Virksomheder, som fører en klinik og har kundekontakt.

Lancering af app på Google Play Store 172,75 kr pr. app

Reklame

Softwarelicenser

Salg af nye apps

Vedligeholdelse af apps

Google Play Store

Virksomhedens hjemmeside

Sociale Medier

Review sites som Trustpilot